

## Як профінансувати придбання автомобіля?

У сучасному житті всі сфери розвиваються фантастично швидко: від високих технологій до найпростіших і зрозумілих речей. Здавалося б, купити авто - це доволі проста річ. Ви обрали марку, модель, залишилося визначитися лише із джерелом фінансування.

Ще донедавна це питання не було таким складним. Існувало лише два варіанти: готівка або кредит. Сьогодні список доповнився й такими поняттями як фінансовий лізинг, оперативний лізинг тощо. І хоча, за великим рахунком, усі ці форми фінансування схожі між собою, кожна з них має свої унікальні переваги. Яку з них обрати, вирішувати краще в індивідуальному порядку.

Звичайно, у Вас виникають запитання:

- яка форма фінансування підходить саме мені?
- що обрати за майже однакових загальних умов: лізинг або кредит?

Ми допоможемо Вам визначитися. Для цього розглянемо два випадки, коли Ви потребуєте авто для Вашого бізнесу або для себе особисто.

- 1) Якщо ви маєте намір придбати автомобіль для підприємства, маєте кошти для здійснення авансового платежу, а також готові одразу здійснити значні виплати до Пенсійного фонду та придбати страховку КАСКО на цілий рік, то можете скористатися кредитом. Але якщо Ви бажаєте зменшити фінансове навантаження на Вашу компанію, особливо на початку фінансування, то ми радимо звернути Вашу увагу на альтернативну форму фінансування авто – лізинг. Чому? Якщо Ви придбали автомобіль у лізинг, лізингова компанія здійснює виплати до Пенсійного фонду та сплачує КАСКО за Вас і розподіляє це рівними частинами на увесь термін фінансування або на рік відповідно. Окрім того, Ви не платите жодних комісій за оформлення договору застави – його просто немає. Після закінчення терміну дії договору лізингу автомобіль переходить у власність Вашого підприємства. Це фінансовий лізинг.

Підприємства мають змогу скористатися ще однією формою лізингу – оперативним лізингом. Оперативний лізинг – це довгострокова оренда, економічна суть якої полягає саме в користуванні автомобілями протягом визначеного періоду, а не в їх придбанні. Автомобілі знаходяться на балансі лізингової компанії, що добре впливає на фінансові показники підприємства. Наприклад, рівень заборгованості за умов оперативного лізингу є нижчим, ніж коли Ви фінансуєте придбання автомобіля за допомогою кредиту - це важливо, наприклад, якщо Ви плануєте отримання кредиту в банку на інші цілі, крім того, по закінченню терміну дії договору оперативного лізингу Ваше підприємство має змогу викупити авто за залишковою вартістю. Окрім того, лізингові компанії пропонують послуги з обслуговування Вашого автопарку.

Таким чином, найбільшою перевагою лізингу для юридичних осіб є вивільнення грошових та кредитних ресурсів, які Ви можете направити на подальший розвиток Вашого бізнесу.

- 2) А яке джерело фінансування для Вас є вигіднішим, якщо Ви купуєте автомобіль для себе та для сім'ї? Припустимо, що для Вас дуже важливо, аби у техпаспорті автомобіля з самого початку було вказано Ваше прізвище, Ви накопичили достатньо коштів і для виплат до Пенсійного фонду, і для сплатити повної суми за страхування КАСКО, і на оплату нотаріальних послуг за договором застави. У такому разі Вам, мабуть, краще зупинити свій вибір на кредиті.

Фінансовий лізинг, яким можуть скористатися фізичні особи, відкриває перед Вами інші можливості. Фінансовий лізинг дуже схожий на знайомий Вам кредит, але це

послуга комплексна. Лізингова компанія самостійно, без жодних зусиль з Вашого боку поставить Ваш автомобіль на облік в органах ДАІ, сплатить за Вас внесок до Пенсійного фонду (3%), оформить страхування КАСКО на рік. Звісно, Ви маєте повернути ці кошти, але не одразу, а поступово протягом всього строку фінансування. Вони будуть поділені на рівні частини і увійдуть до місячного лізингового платежу. Як правило, лізингові компанії пропонують схему виплат, за якою Ви щомісяця сплачуєте однакову суму протягом всього терміну дії договору, що дає Вам можливість чітко спланувати свої витрати на місяць або й на рік. У Вас також є можливість значно зменшити свої місячні платежі, якщо Ви оберете варіант фінансового лізингу із залишковою вартістю. У такому випадку частину вартості автомобіля Ви сплачуєте не протягом терміну лізингу, а в кінці строку разом з останнім платежем.

Зрозуміло, що сьогодні першим і головним критерієм при виборі фінансування є його доступність, а вже потім можна порівнювати ціни, терміни та інші деталі. За часів економічної нестабільності отримати банківський кредит досить проблематично. В той же час лізинг пропонується всім.

Маємо надію, що наші рекомендації допоможуть Вам вирішити, яке джерело фінансування обрати для придбання автомобіля Вашої мрії. Але, звичайно, кожний випадок індивідуальний, і остаточний вибір допоможе Вам зробити співробітник автосалону, до якого Ви завітаєте.

Бажаємо успіху!